

parceiro



ACIB É PREMIADA E RECONHECIDA COMO UMA DAS MELHORES ASSOCIAÇÕES DO ESTADO DE SP

PALAVRA DO PRESIDENTE

2017: COISAS BOAS PARA COMEMORAR

COMPRAS DE NATAL

COMÉRCIO DE BIRIGUI EM HORÁRIO ESPECIAL

SORTE ENCANTADA

SORTEIO DO JEEP RENAGADE ACONTECE EM JANEIRO

2017: COISAS BOAS PARA COMEMORAR

Estamos chegando a mais um final de ano. 2017 está indo embora e devemos fazer um balanço de como foram os últimos doze meses.

Para nós do comércio, o balanço é superpositivo, sobretudo com o aumento de associados chegando à marca de mais de 900 parceiros, a retomada do crescimento econômico e a esperança de tempos melhores. Conseguimos vencer grandes desafios e alcançar inúmeros resultados na Acib. No mês passado, por exemplo, conquistamos o Prêmio AC MAIS, na categoria “Melhores Práticas BoaVista SPCPC”. Com a conquista desse prêmio, mostramos mais uma vez nossa força e dedicação em trabalhar em prol de nosso associado, levando o nome de Birigui em uma premiação que destacou as melhores ACs do estado de São Paulo.

E não poderia deixar de parabenizar nossa querida cidade de Birigui, que neste mês completa 106 anos de fundação. Em nome de toda a diretoria e equipe de funcionários da Acib, quero enaltecer nossa cidade pérola por mais essa data, uma cidade acolhedora, que não para de crescer e figura entre as mais importantes cidades do nosso estado. Aproveito também para desejar a todos os nossos associados, comerciantes e amigos um Feliz Natal e um Ano Novo repleto de amor, paz e conquistas. E que venha 2018!



Décio Marchi Júnior
Presidente da Acib

FATURAMENTO NO COMÉRCIO CRESCE PELO 6º MÊS SEGUIDO

O comércio da nossa região registrou a sexta alta consecutiva no faturamento. As vendas das lojas localizadas no território tiveram uma elevação de 4,4% em agosto, na comparação com o mesmo mês de 2016. Desde março, a receita varejo local apresenta crescimento anual. Os dados são da PCCV (Pesquisa Conjuntural do Comércio Varejista), divulgada pela Fecomércio-SP (Federação do Comércio de Bens, Serviços e Turismo do Estado de São Paulo). No acumulado dos oito primeiros meses de 2017, o setor soma um incremento de 2,9% na receita.

O comércio da região noroeste arrecadou R\$ 792,519 milhões em agosto deste ano, contra R\$ 759,418 milhões do mesmo período do anterior. Os valores foram reajustados conforme a inflação até o oitavo mês de 2016.

Segundo o assessor econômico da entidade, Guilherme Dietze, os resultados de agosto representam a consolidação do cenário de recuperação observado na região, impulsionada por uma condição macroeconômica mais favorável ao consumo e por avanços do setor agrícola.

A queda da inflação, sobretudo no grupo de alimentos e bebidas, e a geração de emprego positiva aumentam o poder de compra das famílias, explica o economista.

COMÉRCIO DE BIRIGUI EM HORÁRIO ESPECIAL NESTE NATAL

Para o mês de dezembro o comércio de Birigui iniciou a abertura em horário especial devido às festividades do final de ano. Até o final do mês as lojas irão funcionar até mais tarde para atender às necessidades de todos os consumidores.



No dia 24 de dezembro, véspera de Natal, as lojas funcionam das 9 às 14 horas. No dia 25 estarão fechadas. As lojas reabrem no dia 26, das 12 às 18 horas. Nos dias 27, 28 e 29 de dezembro o comércio abre em horário normal. Confira o calendário completo do último mês de 2017:

DEZEMBRO

DOM	SEG	TER	QUA	QUI	SEX	SAB
26	27	28	29	30	1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

Desejos de Natal

Quem aí foi uma boa pessoa e merece ganhar novos óculos de sol?

Ótica Vendrame
E SEM TER VER FELIZ

PREÇO À VISTA EM ATÉ 12x*

*Promoção de preço à vista com parcelamento de até 12 vezes em todas as marcas para modelos de óculos de sol. Válida de 01 a 25/12/2017 ou enquanto durarem os estoques. Imagens meramente ilustrativas.

Loja 1: Barão do Rio Branco, 456 | (18) 3642-4119
EM BREVE Loja 2: Barão do Rio Branco, 646 | (18) 3641-6167
Centro - Birigui/SP

(18) 9 9680-0302
oticavendrame.com.br



ACIB GANHA PRÊMIO FACESP NA AC MAIS E RECONHECIMENTO DO TRABALHO



O 18º Congresso da Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo (Facesp), realizou cerimônia de entrega do Prêmio AC Mais, que reconheceu o trabalho das associações que atingiram grandes resultados por meio de boas práticas. O evento aconteceu no mês de novembro na cidade de Atibaia, na Região do Vale do Paraíba.

No total são quatro categorias na premiação, cada uma dividida em municípios de pequeno, médio e grande portes. A Acib foi uma das ganhadoras na categoria “Melhores Práticas BoaVista SCPC”.

“Foi com grande satisfação que recebemos pela terceira vez esse prêmio, pois reconhece o nosso trabalho a serviço do associado e estamos felizes por levar o nome da nossa cidade em um evento tão grandioso que reuniu as principais associações do estado”, destaca o presidente da Acib, Décio Marchi Junior.

Concorreram nesta categoria as associações com maior crescimento financeiro e na quantidade de novos registros de débitos, além do desempenho na gestão comercial, gestão de oportunidades, padronização e utilização da Marca da BoaVista SCPC.



“Foi uma imensa alegria receber o Prêmio AC Mais. Trabalhamos muito durante esse ano de 2017 e ver nosso trabalho reconhecido é sempre muito bom.

A ACIB está crescendo, se tornando uma entidade ainda mais forte graças principalmente aos nossos associados que acreditam no nosso trabalho, aos colaboradores e a diretoria. Parabéns ACIB por essa conquista tão importante!”



Santo André foi a grande vencedora nas associações de grande porte. Já entre as médias, Birigui sobressaiu-se sobre as demais. Por fim, entre as pequenas associações, Osvaldo Cruz foi a que melhor fez uso dos produtos e serviços da Boa Vista SCPC.

A Acib comemora, pelo segundo ano consecutivo (três premiações no total), o prêmio AC Mais 2017, sendo uma das maiores premiações do Estado de São Paulo e reconhece as melhores práticas e resultados obtidos em 2017.

“Foi com grande satisfação que recebemos pela terceira vez esse prêmio, pois reconhece o nosso trabalho a serviço do associado e estamos felizes por levar o nome da nossa cidade em um evento tão grandioso que reuniu as principais associações do estado”,

Décio Marchi Junior.,
Presidente da Acib

A
Se
SE
nife
importa
.com

COMUNICAÇÃO COM ESTRATÉGIA,
COMUNICAÇÃO COM RESULTADOS.
COMUNICAÇÃO COM RESPONSABILIDADE.

@Instagram @dlscomunicacao

facebook /dlscomunicacao

WhatsApp 18 99809.9125

dlscomunicacao.com.br

Tel.: 18 3644.0352 / 18 3644.6766
R. Nilo Peçanha, 387 – Centro
CEP 16200-065
Birigui - São Paulo

DLS
D'ÁZARI & SPINELLI COMUNICAÇÃO

CENF

PROJETO NATAL ILUMINADO TEM CASINHA DO PAPAI NOEL E ATRAÇÕES MUSICAIS

Começou no último dia 06, a 10ª edição do projeto Natal Iluminado. O evento realizado pela ACIB, Prefeitura de Birigui e vários parceiros tem como objetivo preparar e encantar a população da cidade e região nessa época tão mágica para todos nós.



“Nosso trabalho tem como foco perpetuar momentos em que nossa comunidade possa refletir valores como: solidariedade, paz, respeito e amor. O Natal Iluminado nos faz este apelo através do ambiente em que criamos para receber as pessoas na praça Dr. Gama e com suas atrações artísticas. Como solicitado pelo prefeito Cristiano Salmeirão, que nesta 10ª edição possamos realizar um trabalho mais do que especial para a população de Birigui”, destaca Elder Rodrigo Scanferla, secretário de cultura e turismo de Birigui.



“O Natal Iluminado é um momento de confraternização para a família biriguiense, um povo que tem um espírito empreendedor e de luta, sempre enfrentando as dificuldades que aparecem durante o ano”, disse Cristiano Salmeirão, Prefeito de Birigui.

Além dos enfeites natalinos nas principais praças, ruas e avenidas da cidade, haverá diversas atrações artísticas na concha acústica na Praça Doutor Gama e, claro, na casinha do Papai Noel que, até o dia 23 de dezembro, estará aberta para o público sempre das 19:30 às 23:50.



De acordo com Décio Marchi Junior, presidente da Acib, o comércio estará mais uma vez iluminado para encantar e surpreender os visitantes das cidades da região atraindo assim mais consumidores.

“A associação mais uma vez está empenhada e trabalhando muito para que o nosso Natal Iluminado seja um sucesso, para continuarmos sendo uma referência comercial”, finaliza.

SORTE ENCANTADA: ACIB IRÁ SORTEAR UM JEEP RENAGADE OKM EM JANEIRO

A promoção Sorte Encantada está a todo vapor e sendo um maior sucesso. Nessa edição, a ACIB irá sortear para os consumidores do comércio de Birigui um Jeep Renegade Okm. A promoção teve início no dia 30 de outubro e será encerrada na data do sorteio, dia 14 de janeiro às 20 horas na Praça Doutor Gama, no centro de Birigui.



“O objetivo da campanha é fazer com que o nosso comércio cresça ainda mais, associado a um prêmio que é objeto de desejo dos consumidores que, ao comprar nas lojas da cidade, terão a oportunidade de realizar seu sonho”, destaca o presidente da Acib Décio Marchi Junior.

De acordo com Josiane Mendes, Gestora da associação, os cupons já foram distribuídos nas lojas participantes, que nessa campanha são aproximadamente 250 empresas que irão distribuir mais de 600 mil cupons para seus consumidores.

Para participar basta comprar nas lojas participantes, pedir o seu cupom, preencher corretamente e depositar nas urnas. Todas as lojas participantes estarão sinalizadas com o material da campanha para facilitar identificação dos consumidores.

CONQUISTE AS
MELHORES
vagas

SOLICITE SUA BOLSA!
viacertacursos.com.br

agência de
empregos

 **VIACERTA**
EDUCAÇÃO PROFISSIONAL



ACIB REALIZA PALESTRA SOBRE COMO EVITAR AUTUAÇÕES E PREVENIR FISCALIZAÇÕES

A Acib realizou, no último dia 30 de novembro, palestra sobre como prevenir fiscalização e evitar autuações. O tema foi ministrado pela advogada e ex-diretora do Procon de Birigui, Dra. Viviane de Cassia Sgob. Segundo ela, o principal objetivo da palestra é orientar e adequar o comércio em geral a fim de evitar problemas com o Código de Defesa do Consumidor. Na palestra foram abordados assuntos específicos do tema, como prazo de validade, informações nutricionais obrigatórias, entre outros inerentes ao tema.



O público-alvo deste encontro foram os comerciantes que prestam serviços voltados ao gênero alimentícios. Ela também ressalta que novos encontros serão marcados para desenvolver novas palestras sobre o assunto.



Na palestra foram abordados assuntos específicos do tema, como prazo de validade, informações nutricionais obrigatórias, entre outros inerentes ao tema.



Os profissionais que queiram mais informações e tirar dúvidas podem entrar em contato com a Acib pelo telefone: (18) 3649 4222.

VENDAS PELAS MÍDIAS SOCIAIS POR FÁBIO FERREIRA, CONSULTOR EMPRESARIAL



Aproximando-se do Natal precisamos maximizar nossas vendas considerando que tivemos um ano difícil até agora para o comércio de maneira geral. Tal situação deve-se a uma crise econômica-política que se instaurou sobre nosso País, provocando nas empresas um desequilíbrio nas Receitas, uma vez que os consumidores passaram a ter desconfiança quanto a como utilizar melhor o seu dinheiro.

Ante ao exposto, uma saída para melhorar as nossas vendas não só para o Natal como para o início de 2018, haja vista que muitos consumidores estarão guardando seu dinheiro esperando as promoções de 2018, desta forma temos um caminho eficaz e conseqüentemente barato para investir na divulgação de nossos produtos/serviços, bem como de nossos Comércios, trata-se de investir nas Vendas via Redes Sociais, que podem trazer um resultado muito bom sem grandes investimentos.

A seguir seguem algumas dicas para que você possa entrar nesse jogo:

1. Descubra o seu público e o que interessa a ele: É muito importante saber a idade média, sexo, preferências, região em que vive e comportamento dos seus clientes.
2. Defina a sua meta: Quer divulgar um novo serviço? Aumentar as vendas de determinada linha? Promover combos e promoções?
3. Conheça a concorrência e outras páginas de interesse: Uma boa fonte de inspiração para a sua empresa pode ser as páginas de concorrentes que estejam alcançando sucesso nas redes sociais e até de marcas de outros produtos e serviços, mas que também falem com o seu público.
4. Monte um planejamento real: Comece fazendo um cronograma semanal, com um post diário, por exemplo. Na segunda-feira poderá focar no produto, na terça-feira falar sobre comportamento, na quarta-feira contar uma curiosidade da produção, na quinta-feira trazer uma dica de uso etc.

5. Tenha ritmo e periodicidade: É muito importante ter constância, postar sempre. Mostre que a sua empresa se preocupa com a página, melhore as mensagens e, com o tempo, vá aumentando as postagens.

6. Crie conexão/relacionamento com o seu público: As redes sociais são um ambiente de conversa. Então, não adianta falar sozinho. Responda aos questionamentos dos usuários, crie ações para trazer mais o público para a página, compartilhe a história positiva de algum cliente com a sua marca etc.

7. Melhore os seus resultados: Não vale só postar se você não souber os resultados do que está fazendo. Por isso, é fundamental medir o desempenho das suas publicações.

8. Desenvolva ações criativas: Chame o seu público para participar e compartilhar o conteúdo com mais pessoas. O engajamento vale ouro, literalmente, nas redes sociais. Pense em concursos culturais, por exemplo, para atrair mais pessoas!

9. Invista em campanhas: Se conseguir alguma verba extra, invista em impulsionar posts estratégicos e em campanhas para aumentar o seu público.

10. Amplie as suas redes: Avalie ampliar as suas ações para mais redes sociais, atingindo ainda mais audiência. Uma dica é ver como promover a sua marca no YouTube, no LinkedIn e no Snapchat, por exemplo.

Agora, ninguém mais tem desculpa para não vender, mesmo sem verba! É só ser um pouquinho mais produtivo no seu dia a dia e separar algumas horas por semana para impulsionar os seus negócios na internet.

Pensando nesta possível forma de maximizar suas Vendas a ACIB disponibiliza um Profissional que pode, através de ações de Consultoria, melhorar sua comunicação com o mercado utilizando-se das Redes Sociais, agende uma visita e saiba mais através do fone: (18) 3649-4222. Boas Vendas!

REFORMA TRABALHISTA: PRINCIPAIS PONTOS DAS MUDANÇAS POR DR. HABIB NADRA GHANAME

A reforma trabalhista foi promovida com a finalidade de flexibilizar o direito do trabalho e tornar a relação menos onerosa ao empregador, sob o argumento de que a mudança estimularia a criação de novos empregos e faria reduzir a litigiosidade entre empregados e empregadores

A nova legislação trouxe, por exemplo, mudanças substanciais na parte relativa à jornada de trabalho, alterando vários dispositivos e destruindo construções jurisprudenciais sedimentadíssimas.

Embora haja discordância expressa da entidade nacional que congrega juízes, desembargadores e ministros da justiça do trabalho, o congresso eliminou, agora, o direito do empregado de ter as horas de percurso integrando a sua jornada de trabalho.

O Tribunal Superior do Trabalho, através da súmula 90, estendeu a regra para os que trabalham em local de difícil acesso ou sem transporte público, quando transportados em condução fornecida pelo empregador e em 2001 o legislador transformou a referida súmula em lei.

A nova legislação não revogou a regra contida no artigo 294 para quem trabalha em subsolo, mas eliminou para os demais. Agora, o tempo despendido pelo empregado para ir e retornar do trabalho, por qualquer meio de condução, não é computado como integrativo da jornada, inclusive, ao meu ver, para o trabalhador rural. Mas o legislador atual não parou por aí. Desnudou a jornada de trabalho de vários minutos que, em diversos casos, a jurisprudência vinha reconhecendo como integrativos da jornada.

Agora não se pode considerar como tempo à disposição do empregador de pagamento aquele em que o empregado ingressa na empresa em busca de proteção pessoal ou para desempenhar atividades particulares. Alterações substanciais foram promovidas na parte

relativa às horas extraordinárias, pois os valores pagos a este título repercutem nos custos dos descansos remunerados (domingos e feriados), das férias, das gratificações de Natal, do aviso prévio e do fundo de garantia, além dos encargos previdenciários.

Para reduzir os custos a nova legislação estabeleceu novos critérios de compensações e abrandou as exigências para as suas adoções, retirando a necessidade da concordância sindical em quase todos os casos.

Agora as horas extras realizadas podem ser contrabalançadas em descanso na mesma semana, na semana subsequente ou no mesmo mês, bastando para isso o acordo individual escrito ou o coletivo.

A lei 13.467 alterou também o sistema popularmente conhecido como “banco de horas”, permitindo ao empregador que, através de acordo individual ou coletivo, introduza o sistema de compensação das horas extras para ser observado no prazo máximo de seis meses.

Uma norma atual e que se opõe frontalmente à jurisprudência sumulada do Tribunal Superior do Trabalho está contida no parágrafo primeiro do artigo 59 B, da CLT e que prevê a validade dos acordos de compensação mesmo diante da ocorrência de horas extras habituais. A justiça do trabalho vinha declarando nulo o acordo, condenando o empregador a pagar os adicionais sobre as horas destinadas à compensação.

*o autor é advogado trabalhista e professor de direito do trabalho licenciado da Uniletoledo.

NOVAS EMPRESAS PARCEIRAS

ANTONIO GALDINO ZAGO
A.R TIRAS
BABY BELO
BIANCA VERJEIRO DA SILVA EIRELI- ME
BIRIPLAST
BIRI PÃES
B+B CALÇADOS INFANTIS
CILSO APARECIDO GABRIEL DE SOUZA
DERI'S ESTOFADOS
ELEGANCE FASHION HAIR
ESCRITÓRIO NILFER
EXCELLENT GLOBAL
FRAN STORE
FONTE DO JEANS
JACQUELINE MORETI
LU-GERIE
MAVERICK
ÓTICAS CAROL MUFFATO
ÓTICA VENDRAME II
PÉ E PEZINHO II
RAFAEL VEÍCULOS
STOWAWAY
THIOX CALÇADOS
ULTRA EMBALAGENS
VERONICA FATIMA DA FONSECA
VAREJÃO SÃO JOSÉ

EXPEDIENTE

**PUBLICAÇÃO MENSAL DA ACIB VOLTADA AO
COMÉRCIO E À INDÚSTRIA DE BIRIGUI**

**ADMINISTRAÇÃO:
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E
INDUSTRIAL DE BIRIGUI (ACIB)**

Avenida Governador Pedro de Toledo, 262, Centro
Birigui/SP - Telefone: (18) 3649-4222.

PRESIDENTE

Décio Marchi Júnior

Lillian Batoni Ferraz

Marcelo Risson Theodoro

Marcos Luiz Gibran

1º VICE-PRESIDENTE

Maurício Pazian

Osmar Bruno

Silas de Aguiar Gaeti

Wilson Cesar Flamardini

Umberto Vignardi Filho

2º VICE-PRESIDENTE

Elcio Cleber F. Sanches

MEMBROS SUPLENTE

Antonio Carlos Esperança

Edmilson Cesar Catarin

Francisco C. dos Santos

Marcos Minoru Moriyama

Seiji Takada

1º SECRETÁRIO

Fábio Franzói

2º SECRETÁRIO

Sérgio Luiz Marquette

1º TESOUREIRO

Osmar Biassi

CONSELHO FISCAL

MEMBROS EFETIVOS

Altamir Mafizoli

Elias Gimaiel

Marcelo Teixeira Duarte

2º TESOUREIRO

Rosângela Monteiro Lima

DIRETOR

ADMINISTRATIVO

Hélio Galera Filho

MEMBROS SUPLENTE

José Hamilton Villaça

Sergio Sanches Costa

Youssef Elias Nakad

CONSELHO

DELIBERATIVO

MEMBROS EFETIVOS

Agnaldo José Rossetto

Amauri Nakad

Ana Maria S. Peruzzo

Filha

Antonio Carlos Vendrame

Aroldo Branco

Elizio Pereira

José Carlos Taldivo

José Francisco P. Sevioli

REDAÇÃO

PROJETO GRÁFICO

FOTOGRAFIA

Dls/ Comunicação

dlscomunicacao.com.br

IMPRESSÃO

Artemídia - Birigui/SP

TIRAGEM

1.000 Exemplares

DISTRIBUIÇÃO GRATUITA

NÃO JOGUE ESTE FOLHETO EM VIAS PÚBLICAS



RECUPERADORA
DE CRÉDITO

SOLUCIONE OS CASOS DE
INADIMPLÊNCIA DA SUA
EMPRESA DE FORMA
RÁPIDA E SEGURA.

Benefício exclusivo
para associados Acib.



ENTRE EM CONTATO:

18 3649 4222

WWW.ACIBIRIGUI.COM.BR

facebook.COM/ACIBIRIGUI

AV. GOVERNADOR PEDRO DE

TOLEDO, 262

CENTRO - BIRIGUI/SP



Av. Governador Pedro de Toledo, 262
Centro - Birigui/SP

18 3649 4222
www.acibirigui.com.br

facebook.com/acib.birigui

