

o parceiro



CAMPANHA SORTE ENCANTADA IRÁ SORTEAR UMA S10 ADVANTAGE NESTE NATAL

PRESIDENTE

ACREDITO QUE
ESTE NATAL SERÁ
ESPETACULAR
PARA O COMÉRCIO

DEZEMBRO

COMÉRCIO TEM
HORÁRIOS ESPECIAIS
PARA AS COMPRAS
DE NATAL

BLACK FRIDAY

DATA GERA
EXPECTATIVAS
PARA O COMÉRCIO
EM GERAL

PALAVRA DO PRESIDENTE

GRANDES EXPECTATIVAS PARA O COMÉRCIO

A palavra de ordem aos lojistas de Birigui para este Natal é: otimismo. Mesmo sendo um ano com dificuldades e obstáculos, temos que acreditar que os últimos meses serão de boas vendas. É importante lembrar que saímos de um processo eleitoral muito importante para o Brasil e, certamente, o otimismo que se vê no mercado financeiro e nas pessoas, de modo geral, faz com que as esperanças sejam fortalecidas para um período de retomada no crescimento.

Amparado por números positivos na economia e no apelo do Natal para o comércio, estamos diante de muitas oportunidades. É hora de planejar nossas estratégias para faturar mais nesse período e driblar o pessimismo. Portanto, amigo lojista, a preparação para as vendas de Natal começa agora!

É necessário ter uma equipe e estrutura preparada para alcançar os resultados esperados. Estaremos com o comércio de Birigui em horário especial, no mês de dezembro, e esperamos que as expectativas para as vendas sejam superadas, pois é, sem dúvida, o melhor período do ano para o varejo. A nossa associação está trabalhando incansavelmente, tanto na campanha Sorte Encantada como também no projeto Natal Iluminado para continuarmos sendo uma referência no interior paulista. Enfim, vamos ser otimistas, criativos e superar nossas vendas nos últimos dois meses do ano para fechar com chave de ouro 2018!



Danilo Vendrame
Presidente da Acib

CALENDÁRIO DO MÊS DE DEZEMBRO

Os lojistas de Birigui iniciam a temporada de horário especial para as vendas de Natal. Essa é a principal data no calendário do comércio e as lojas investem na contratação de mais funcionários e aumentam seus estoques para atender a demanda nas vendas.

O comércio de nossa cidade terá horário especial a partir de 7 de dezembro até o dia 21, as lojas ficarão abertas até às 22h. Além disso, haverá horário estendido aos sábados até às 16h (exceto no sábado, dia 8) e as lojas estarão abertas no domingo que antecede o Natal (24) até às 14h.

DE 7 A 21/12
COMÉRCIO ABERTO
09h às 22h

SÁBADOS: COMÉRCIO ABERTO
09h às 16h
(exceto dia 08, quando fechará às 14h)

DOMINGO: COMÉRCIO ABERTO
09h às 14h
Dia 23 Domingo

COMÉRCIO FECHADO
25 DE DEZEMBRO
Feriado de Natal

COMÉRCIO ABERTO
12h às 18h
Dia 26 pós Natal

CAMPANHA SORTE ENCANTADA 2018 IRÁ SORTEAR UMA S10 ADVANTAGE NESTE NATAL



Neste ano, além da programação especial do nosso comércio com lojas abertas em horário especial e o projeto Natal Iluminado, pensado para toda família, a Acib vai sortear uma S10 Advantage pela promoção 'Sorte Encantada'. A ideia da associação com essa grandiosa campanha é fortalecer ainda mais o comércio em uma das datas mais importante do ano, que é o Natal. Para essa campanha serão

distribuídos aproximadamente 600 mil cupons pelas 300 empresas parceiras.

A promoção teve início no dia 13 de outubro e será encerrada na data do sorteio, 13 de janeiro de 2019 com o sorteio na Praça Doutor Gama, no centro de Birigui. Para participar, basta comprar nas lojas participantes, pedir o seu cupom, preencher corretamente e depositar nas urnas. Todas as lojas participantes estarão sinalizadas com o material da campanha para facilitar a identificação para os seus consumidores.

A promoção Sorte Encantada do ano passado chegou ao fim como um sucesso. A moradora da cidade de Gabriel Monteiro, Judith Inês Alves Botega, foi a ganhadora do Jeep Renegade, sorteado na promoção realizada pela Acib. O cupom premiado foi depositado por ela na loja Duarte Presentes, da Rua Saudades.

É A
SE
Onde
Importa
.com

COMUNICAÇÃO COM ESTRATÉGIA,
COMUNICAÇÃO COM RESULTADOS.
COMUNICAÇÃO COM RESPONSABILIDADE.

Instagram @dlscomunicacao

Facebook /dlscomunicacao

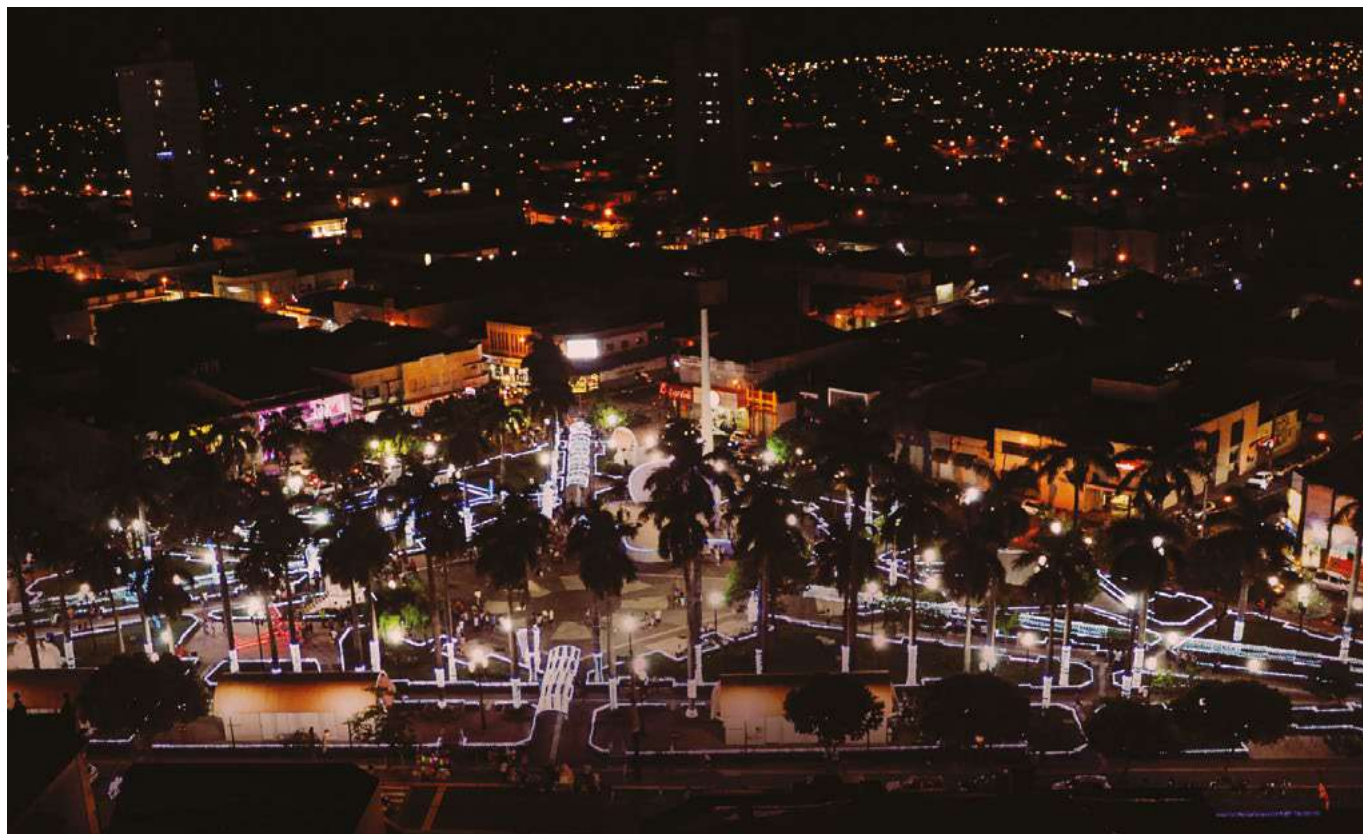
WhatsApp 18 99809.9125

dlscomunicacao.com.br

Tel.: 18 3644.0352 / 18 3644.6766
R. Nilo Peçanha, 387 – Centro
CEP 16200-065
Birigui - São Paulo



BIRIGUI LIDERA O TURISMO DE NEGÓCIOS NA REGIÃO COM O PROJETO NATAL ILUMINADO



O Natal está chegando e já estamos preparando mais uma edição do Projeto Natal Iluminado que vem coroar, com êxito, a cidade que lidera o turismo de negócios da região. A ideia, mais uma vez é decorar as principais avenidas, praças, rotatórias e ruas da cidade, trazendo luz e magia para a época mais especial do ano.

Durante os 28 dias em que a casinha do Papai Noel ficará aberta à visitação, haverá uma programação cultural que conta com diversos artistas e apresentações de corais, orquestras, bandas e demais atividades. Para Teka Betine, diretora de turismo da Secretaria de Cultura e uma das responsáveis pelo projeto, a ação é muito importante para Birigui e continua tendo a grandiosidade dos anos anteriores.

“Apesar de todas as dificuldades que estamos passando temos trabalhado muito para entregar um

Natal Iluminado a altura da cidade, não deixando a desejar dos anos anteriores. Já iniciamos a montagem da casinha do Papai Noel e a instalação das luzes pelas ruas e avenidas da cidade.”

Para Elder Scanferla, secretário de cultura, o ponto forte do projeto é a união de todos para um Natal especial.

“O Natal Iluminado é um projeto que busca todos os anos levar bem-estar social ao povo biriguiense, estimulando a união dos munícipes para o bem da comunidade por meio da sensação de pertencimento, trazendo em sua programação artística diversos segmentos da cultura de Birigui para se apresentarem durante o período do projeto, inspirando empatia e respeito mútuo”, destaca. Para Danilo Vendrame, Presidente da Acib, o Natal iluminado é extremamente importante para cidade.

DICAS PARA SUA LOJA ESTAR PREPARADA PARA O GRANDE MOVIMENTO DE FINAL DE ANO

O Natal é o período do ano mais esperado pelos varejistas devido ao aumento nas vendas. Mas para ter êxito é preciso planejar com antecedência para que os detalhes estejam alinhados e sejam eficientes. Por isso, separamos algumas dicas importantes para manter a organização e começar a deixar sua loja preparada para o Natal o quanto antes.

O estoque é uma das maiores “dores de cabeça” para o lojista. Comprar e receber os produtos a tempo, repor o estoque com eficiência para evitar ruptura de estoque, identificar os produtos que mais vendem, ou os que têm menos giro e fazer uma promoção relâmpago para amigo secreto e etc.

Com o aumento do movimento nesta época, muitas lojas contratam vendedores temporários para dar conta desta demanda. Além disso, seu time de vendas é responsável pela rápida reposição dos produtos que

estão em falta na gôndola, assim como a mudança das prateleiras e vitrines para não se tornarem repetitivas e desinteressantes aos olhos do cliente.

Lembre-se das caixas e embalagens para presentes, se você pretende ter sua loja como uma referência para seus clientes, que tal fazer o serviço completo e literalmente vender o pacote? As caixas e embalagens para presentes são ótimas armas para vender mais no Natal, aumentar o ticket médio e evitar que seu cliente se submeta a ir a outras lojas procurar um embrulho.

Também não se esqueça das sacolas personalizadas da sua loja. Isso irá ajudar a divulgar seu negócio para outras pessoas que participarem de amigos secretos e para os familiares da pessoa que está presenteando.

Atenção empresário!

Quer praticidade para sua empresa e ainda ter **colaboradores mais satisfeitos**? Sua oportunidade está aqui.

Cartão

BANDCARD

Alimentação



Seu colaborador escolhe os produtos que irão compor sua cesta. **Ele ficará mais satisfeito e muito mais produtivo!**

SAIBA MAIS!

(18) 9.9798-9631

(18) 3649-8888 Ramal-202



taxa zero
para o empresário



benefícios
para o colaborador



praticidade
para todos!



ACIB REALIZA CURSO DE VENDAS PARA VAGAS TEMPORÁRIAS

Com o final de ano se aproximando, o comércio de Birigui abre oficialmente a época de contratação de funcionários temporários. Muitos candidatos buscam a oportunidade com o intuito de permanecer no emprego após as festas de Natal e Ano Novo. Porém, alguns não conseguem se firmar na vaga por falta de experiência. Pensando nisso, a Acib, em parceria com a Prefeitura de Birigui, realiza, em novembro, o curso de formação de vendas para vagas temporárias.

O curso terá a duração de aproximadamente 35 horas com aulas teóricas e práticas, incluindo estágio nas lojas parceiras do projeto. O objetivo deste curso é incentivar a empregabilidade e atender os comerciantes que buscam vendedores temporários para as vendas de final de ano. Além disso, a ideia é atender as pessoas que buscam a recolocação no mercado de trabalho.



Segundo Carlos Farias, Assessor Executivo da Prefeitura, a grande vantagem para o lojista parceiro dessa formação é ter uma mão de obra qualificada, já que em uma das etapas do curso os alunos estarão atuando em algumas lojas conhecendo e vivenciando o dia a dia das vendas para estarem preparados, se forem contratados.

“Com essa metodologia, o comerciante avança uma importante etapa, já que o aluno estará capacitado para aquela função e, assim, terá melhores resultados, inclusive podendo em janeiro efetivar esse profissional para incrementar seu quadro de funcionários”, destaca.

De acordo com Josiane Mendes, Gestora da Acib, a ideia surgiu de uma necessidade do empresário que é a contratação de profissionais qualificados.

“A grande vantagem para o lojista parceiro dessa formação é ter uma mão de obra qualificada”

Carlos Farias,
Assessor Executivo da Prefeitura

“A ideia do curso surgiu principalmente nesse período de aquecimento nas vendas do final do ano. Além das vantagens do curso, que terá aulas teóricas e práticas, o que é uma novidade, a Acib, juntamente com a Prefeitura Municipal, por meio do Núcleo de Gestão Estratégica, manterá um Banco de Dados atualizado e disponível para os empresários que desejarem contratar os formandos tanto agora como posteriormente. Essa é uma ajuda valiosa para o pequeno e médio empresário”, finaliza.

ACIB REALIZA EM DEZEMBRO FEIRÃO LIMPE SEU NOME



Os consumidores que possuem dívidas no comércio de Birigui e desejam limpar o nome a tempo para as compras de fim de ano terão a oportunidade de resolverem as pendências de forma ágil, econômica e amigável com os comerciantes. Nos dias 7 e 8 de dezembro, a Acib promove o Limpe Seu Nome, projeto que irá ajudar os consumidores que estão nessa situação.

O principal objetivo do mutirão é reinserir o consumidor que está inadimplente novamente no comércio. Além, é claro, de promover uma recuperação de crédito perdido para as empresas e lojistas que tem enfrentado algumas dificuldades financeiras em decorrência do crescimento da inadimplência nos últimos meses. Assim, o consumidor negocia suas dívidas da forma que é capaz de pagar e volta a movimentar o comércio, promovendo um aquecimento da economia local.

As pessoas interessadas em participar devem comparecer, portando documentos pessoais com foto.

Segundo a Responsável pela Recuperadora de Crédito da Acib, Viviane de Cassia Sgob, todos os associados da Acib e demais empresas interessadas podem aderir a este mutirão de negociação de dívidas.

“As vantagens de participar do mutirão são as formas facilitadas de negociação com redução e até isenção de juros e multas, parcelamentos e, principalmente, a reinserção no cadastro de consumidores adimplentes novamente. Além, é claro, de conseguir negociar vários débitos em apenas um local”, destaca.

Informações pelo telefone 3649-4222.

COMÉRCIO NA EXPECTATIVA PARA A PRÓXIMA BLACK FRIDAY



O comércio deve faturar R\$ 2,43 bilhões durante a Black Friday neste ano. Alta de 15% em relação a 2017, aponta a estimativa da Ebit-Nielsen. O número de pedidos deve registrar expansão de 6,4%, de 3,76 milhões para 4 milhões. O tíquete médio deverá ser de R\$ 607,50, alta de 8%.

A credibilidade da data é outro ponto que está crescendo ao longo dos anos. Conforme levantamento, o número de pessoas que não pretendem comprar durante a Black Friday - por não confiar que existam descontos de fato, diminuiu de 38% em 2017 para 35%. Para 39% dos consumidores, confiança na marca é determinante na escolha, seguido de menor prazo de entrega, citado por 28% das pessoas.

Os itens mais desejados pelo e-consumidor na Black Friday são eletrônicos, eletrodomésticos, smartphones, informática, moda e acessórios.

Os smartphones, produtos de informática, eletrodomésticos e eletrônicos devem ser os itens com maiores vendas na Black Friday, que acontece em 23 de novembro, segundo expectativa do Conselho de Comércio Eletrônico da Federação do Comércio de Bens, Serviços e Turismo do Estado de São Paulo (FecomercioSP).

De acordo com os especialistas, os cenários eleitoral e econômico, em conjunto com a alta do dólar podendo pressionar os preços no varejo, estão influenciando os consumidores em relação às compras de bens de consumo, principalmente os duráveis. O mesmo comportamento pode ser previsto na Black Friday, a data comercial mais significativa para o comércio eletrônico.

Vale lembrar que o comércio de Birigui estará em horário especial no dia 23 de novembro. As lojas estarão com as portas abertas até às 22 horas para as ofertas da Black Friday.

INADIMPLÊNCIA DO CONSUMIDOR CAI 1,9% NO ACUMULADO EM 12 MESES



A inadimplência do consumidor caiu 1,9% no acumulado em 12 meses (novembro de 2017 até outubro de 2018 frente aos 12 meses antecedentes), de acordo com dados nacionais da Boa Vista SPC. Na avaliação mensal com ajuste sazonal, outubro apresentou variação positiva de 1,0% frente a setembro. Quando comparado o resultado contra o mesmo mês de 2017, o indicador cresceu 1,1%.

Regionalmente, na análise acumulada em 12 meses, ocorreu queda nas regiões Centro-Oeste (-3,3%), Norte (-3,4%), Nordeste (-1,0%), Sudeste (-1,9%) e Sul (-1,8%).

As adversidades ocorridas na economia ao longo dos últimos anos geraram grande cautela nas famílias, inibindo o consumo e a tomada de crédito, contribuindo para a diminuição do fluxo de inadimplência. Passado o período mais intenso da crise econômica, o indicador demonstra sinais de que caminha para estabilização, após longo período de queda nos registros. Ainda assim, a manutenção de um ritmo estável do estoque de inadimplência está condicionada por uma recuperação mais consistente do mercado de trabalho, diminuição dos juros e evolução da renda.

Fonte: Boa Vista

Anúncio promocional do Liceu. À esquerda, um círculo amarelo com o texto "DESCUBRA O MUNDO LICEU" em letras grandes e coloridas. Abaixo dele, o texto "ED. INFANTIL ENS. FUNDAMENTAL ENS. FUNDAMENTAL II". À direita, uma criança sorridente segurando um livro, com o logo do Liceu visível na camiseta. O fundo é uma parede de tijolos brancos.

**MATRÍCULAS
ABERTAS**

Liceu
INFANTIL • FUNDAMENTAL

(18) 3641-2598 • LICEUBIRIGUI.COM.BR

PALESTRA COM UROLOGISTA ORIENTA CUIDADOS E PREVENÇÃO PARA SAÚDE DO HOMEM

Novembro Azul é uma campanha de conscientização realizada por diversas entidades no mês de novembro dirigida à sociedade e, em especial, aos homens, para conscientização a respeito de doenças masculinas, com ênfase na prevenção e no diagnóstico precoce do câncer de próstata. Por isso, a Acib promove, todos os anos a campanha Outubro Rosa e Novembro Azul. A ideia é conscientizar a população sobre os riscos da doença e ajudar as pessoas carentes com a doença em Birigui.



Como nos anos anteriores, a ideia é arrecadar recursos para o VCC (Voluntárias de Combate ao Câncer) de Birigui. As pessoas podem ajudar com R\$10,00. Todo dinheiro arrecadado será destinado aos pacientes assistidos pelo grupo de voluntarias.

Quem é o VCC?

As Voluntárias de Combate ao Câncer são um grupo de mulheres que se uniram para prestar serviços de altíssima relevância em Birigui, em especial nas áreas da saúde e assistência social.

Elas realizam eventos e promoções todos os meses e com doações de pessoas de boa vontade. Com esses recursos, elas empregam na ajuda aos doentes carentes com câncer na cidade.

Toda a verba arrecada nos eventos das voluntárias é destinada aos doentes cadastrados, que recebem como benefícios próprios remédios, cestas básicas, leite, entre outros alimentos. Também é realizado acompanhamento psicológico, visitas de apoio, encaminhamento médico, entre outras ações que visam amenizar o sofrimento dos pacientes.



Para marcar esse mês dedicado à saúde masculina a Acib promoveu no dia 6 de novembro, palestra com o Urologista André Luís Mendonça Feliciano, na qual foram tratados diversos assuntos sobre a importância de os homens buscarem seus exames preventivos e hábitos saudáveis de vida.

“Cuidando da saúde fazemos a prevenção de varias doenças. Já está comprovado que um hábito de vida saudável, como dieta rica em frutas, verduras, legumes, grãos e cereais integrais, e com menos gordura, principalmente as de origem animal, ajuda a diminuir o risco de câncer. É recomendada atividade física, manter o peso, diminuir o consumo de álcool e não fumar. Como o câncer de próstata localizado ou em estágio inicial normalmente não causa sintomas, deve-se tentar descobrir a doença antes dos sintomas aparecerem, aí a grande importância dos exames preventivos”, relata.

NOVAS EMPRESAS PARCEIRAS

AMOLIM
EQUIPA CENTER
INES BIJU
MONTREAL MAGAZINE
MERCEARIA FAVONI
POLICLINICA RAHAL
RECH BABY
RL COMPONENTES LTDA
SOFT ODONTO
STILUS COUNTRY

EXPEDIENTE

PUBLICAÇÃO MENSAL DA ACIB VOLTADA AO COMÉRCIO E À INDÚSTRIA DE BIRIGUI

ADMINISTRAÇÃO: ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E INDUSTRIAL DE BIRIGUI (ACIB)

Avenida Governador Pedro de Toledo, 262, Centro
Birigui/SP - Telefone: (18) 3649-4222.

PRESIDENTE

Danilo Vendrame

1º VICE-PRESIDENTE

Décio Marchi Junior

2º VICE-PRESIDENTE

Fábio Franzói

1º SECRETÁRIO

Elcio Cleber Feitosa Sanches

2º SECRETÁRIO

Sérgio Luiz Marquette

1º TESOUREIRO

Rosângela Monteiro de Lima

2º TESOUREIRO

Hélio Galera Filho

DIRETOR

ADMINISTRATIVO

Marcos Fukunori Takata

CONSELHO

DELIBERATIVO

MEMBROS EFETIVOS

Amauri Nakad
Ana Maria S. Peruzzo Filha
Antonio Carlos Vendrame
Aroldo Branco Filho
Cristiano Andreotti
Elzio Pereira
José Carlos Taldivo
José F. Pereira Sevioli
José Luiz Esperança

Lilian Batoni Ferraz

Luis Eduardo dos Santos

Magda G. Piveta Duarte.

Osmar Bruno

Reginaldo Dias

Wilson Cesar Flamarini

MEMBROS SUPLENTE

Agnaldo José Rosseto

Antonio Carlos Esperança

Edmilson Cesar Catarin

Francisco C. dos Santos

Rodrigo P. dos Santos

CONSELHO FISCAL

MEMBROS EFETIVOS

Maurício Pazian

Marcelo Risson Theodoro

Umberto Vignardi Filho

MEMBROS SUPLENTE

Claudio Henrique Garrido

José Hamilton Villaça

Youssef Elias Nakad

REDAÇÃO

PROJETO GRÁFICO

FOTOGRAFIA

Dls/ Comunicação
dlscomunicacao.com.br

IMPRESSÃO

Artemídia - Birigui/SP

TIRAGEM

1.000

Sorte Enfeitado



CONCORRA A UMA
S10 ADVANTAGE
SORTEIO DIA
13/01/2019



Imagem meramente ilustrativa.

PEÇA
O SEU
CUPOM!



APOIO:



ENTRE EM CONTATO:

18 3649 4222
WWW.ACIBIRIGUI.COM.BR
facebook.COM/ACIBIRIGUI

AV. GOVERNADOR PEDRO DE
TOLEDO, 262
CENTRO - BIRIGUI/SP



Av. Governador Pedro de Toledo, 262
Centro - Birigui/SP

18 3649 4222
www.acibirigui.com.br

facebook.com/acib.birigui

